台灣客源 × 日本在地協調

旅遊業務顧問

發揮您的客戶資源與組團能力，
共同開拓日本關西旅遊商機。

TUKISUMI 月澄商事位於日本大阪，具旅行業登錄資格。初期聚焦關西機場周邊高爾夫球團，尋找能連結球友、球隊與企業客群的業務顧問。

彈性案件承接	既有客源優勢	日本端在地支援	發揮業務專長

主要工作

01 | 連結球友與團體客源

發掘球友、球隊、企業客群的赴日高爾夫需求。

02 | 整理旅遊需求

彙整人數、預計出發月份、預算與團體偏好。

03 | 發揮團體整合能力

協助球友溝通、需求彙整及行前聯繫。

04 | 協助日本端對接

由 TUKISUMI 協調球場、住宿、交通與在地接待。

適合對象

高爾夫教練、球場相關人士；球隊隊長、幹部及社群召集人；具企業高爾夫客群的商務人士；擁有球友人脈的資深業務、自由業者；具有團體客源的旅遊相關業者。不要求一定具旅行業經驗，日語非必要。

> **您連結球友，我們協調日本當地安排。**
>
> 運用既有人脈與業務專長，透過實際案件開拓收益機會。

委託內容與應徵方式

各展所長，讓客戶需求與日本在地服務順利銜接。

基本委託條件

參與方式

業務委託 / 依案件承接

工作區域

日本、台灣 / 遠端可洽

報酬

依委託內容及實際成果個別議定

語言能力

中文為主，日語非必要。

案例構想 | 日本關西高爾夫之旅

參考規劃為 5 天 4 夜、預計 3 場高爾夫、8～12 位球友，以關西機場周邊三座候選球場為初期方向：

1. **泉佐野カントリークラブ**
2. **泉南カンツリークラブ**
3. **関空クラシックゴルフ倶楽部**

本案例僅為規劃方向，不表示已確認球場預約或正式團費。

業務顧問

發揮客源與團體整合能力，彙整旅遊需求並協助聯繫。

日本 TUKISUMI

負責日本當地球場、住宿、交通及接待協調。

應徵旅遊業務顧問

請提供希望應徵的職務、相關經驗或專長，並簡述既有客戶資源。

info@tukisumi.co.jp

tukisumi.co.jp/recruitment.html

實際委託內容及報酬依書面約定。