台湾の顧客基盤 × 日本での現地調整

旅行営業アドバイザー

顧客ネットワークとグループをまとめる力を活かし、関西旅行の需要を開拓しませんか。

大阪に拠点を置くTUKISUMI（月澄商事）は、旅行業の登録事業者です。当初は関西空港周辺のゴルフグループ旅行に注力し、ゴルフ仲間、チーム、企業のお客様とつながりを持つ営業アドバイザーを募集します。

- 案件ごとに柔軟に受託
- 既存の顧客基盤を活用
- 日本での現地サポート
- 営業経験を活かす

主な業務

01 | ゴルフ仲間や団体のお客様とつながる

ゴルフ仲間、チーム、企業のお客様の訪日ゴルフ旅行の需要を掘り起こします。

02 | 旅行のご希望を整理する

人数、出発予定月、予算、グループのご希望を取りまとめます。

03 | グループをまとめる力を活かす

参加者同士の連絡、ご希望の取りまとめ、出発前の連絡を支援します。

04 | 日本チームとの連携を支援する

TUKISUMIがゴルフ場、宿泊、交通、現地での受け入れを調整します。

歓迎する方

ゴルフコーチやゴルフ場関係者、チーム代表・運営メンバー・コミュニティ主催者、企業のゴルフ顧客とつながりのある方、ゴルフ仲間の人脈を持つ経験豊富な営業職・フリーランス、団体顧客を持つ旅行関連事業者を歓迎します。旅行業の経験や日本語力は必須ではありません。

> **ゴルフ仲間とのつながりはアドバイザーが、日本での手配はTUKISUMIが担います。**
>
> 既存の人脈や営業経験を活かし、実際の案件を通じて収益の機会を広げていただけます。

業務委託の内容と応募方法

双方の強みを活かし、お客様のご要望を日本でのサービスにつなげます。

基本委託条件

参加形態
業務委託／案件ごとに受託

活動地域
日本・台湾／リモートは応相談

報酬
委託内容および実際の成果に応じて個別に協議

語学力
主に中国語を使用します。日本語は必須ではありません。

企画例｜関西ゴルフ旅行

参考プランは4泊5日、ゴルフ3ラウンド、参加人数8〜12名です。関西空港周辺の候補は以下の3コースです。

1. 泉佐野カントリークラブ
2. 泉南カンツリークラブ
3. 関空クラシックゴルフ倶楽部

企画段階の参考例です。ゴルフ場の予約や正式な旅行代金が確定したものではありません。

営業アドバイザー

顧客ネットワークとグループをまとめる力を活かして、ご希望を整理し、連絡を支援します。

日本側のTUKISUMI

日本でのゴルフ場、宿泊、交通、受け入れを調整します。

旅行営業アドバイザーへの応募

応募を希望する職種、関連するご経験や得意分野、既存の顧客基盤の概要をお知らせください。

info@tukisumi.co.jp

tukisumi.co.jp/recruitment.html

実際の委託内容および報酬は書面による取り決めに従います。
旅行業登録：大阪府知事登録旅行業 第3-3275号